

MESOAMERICA



# Energía en Centroamérica: Renovables, Integración e Inversión

Tema: Oportunidades de Inversión

*12 de diciembre 2008*

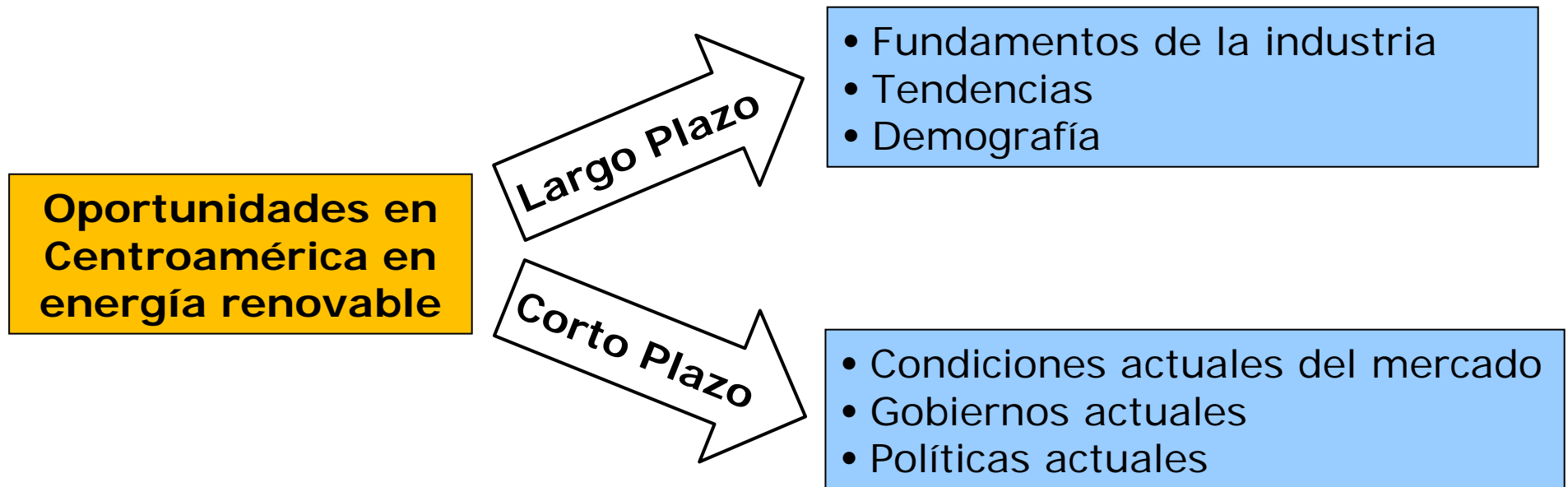
*Steve Ihnot*

# Introducción

- Mesoamerica Energy fue fundada en el 2004 con la visión de crear una empresa líder de energía renovable en Centroamérica
  - Enfocado en energía eólica
  - Inversionistas: empresarios centroamericanos
- Plantas Eólicas, SRL (23MW)
  - Primer proyecto eólico de escala comercial en Latinoamérica (1996)
- Portafolio de Desarrollo: >400MWs
  - 10 proyectos en 4 países
  - Tres proyectos (total de 200MW) en etapa avanzada
- 100MW proyecto Cerro de Hula; inicio de construcción 2009
- Equipo de 25+ personas en desarrollo; 40+ en operación; 5 oficinas en la región

**Tema – Desde el punto de vista del desarrollador: qué nos gusta y qué no nos gusta de las oportunidades en Centroamérica**

# Horizontes de nuestra visión



- Nuestra visión es de LARGO PLAZO
  - Proyectos se extienden durante varios mandatos presidenciales
  - Requiere inversionistas con "capital paciente"
- Nuestras tácticas y enfoque toman en cuenta la situación actual

# Nuestra visión inicial

**Alto Crecimiento en  
demanda de energía**

+

**Falta de inversión en  
el sector**

+

**Energía Renovable:  
tecnologías  
atractivas**

+

**Alto potencial en la  
región para  
renovables/eólica**

+

**Buen equipo de  
trabajo**

- 6-7% crecimiento en la región
- \$8-10B de inversión requerida en los próximos 10-15 años
- Gobiernos están invirtiendo menos en generación
- Empresas extranjeras enfocándose en sus mercados locales
- Competitiva en costo
- Amigable con el medio ambiente
- Apoyo a las comunidades locales
- Alta dependencia en energía térmica
- Complementariedad entre energía eólica e hidro
- Buen recurso de viento
- Crear un equipo con experiencia para explotar oportunidades
- Fuerte en desarrollo y operaciones

**Creación de  
Mesoamerica  
Energy**

# Nuestra visión – ¿Cómo va?

**Alto Crecimiento en demanda de energía**

+

**Falta de inversión en el sector**

+

**Energía Renovable: tecnologías atractivas**

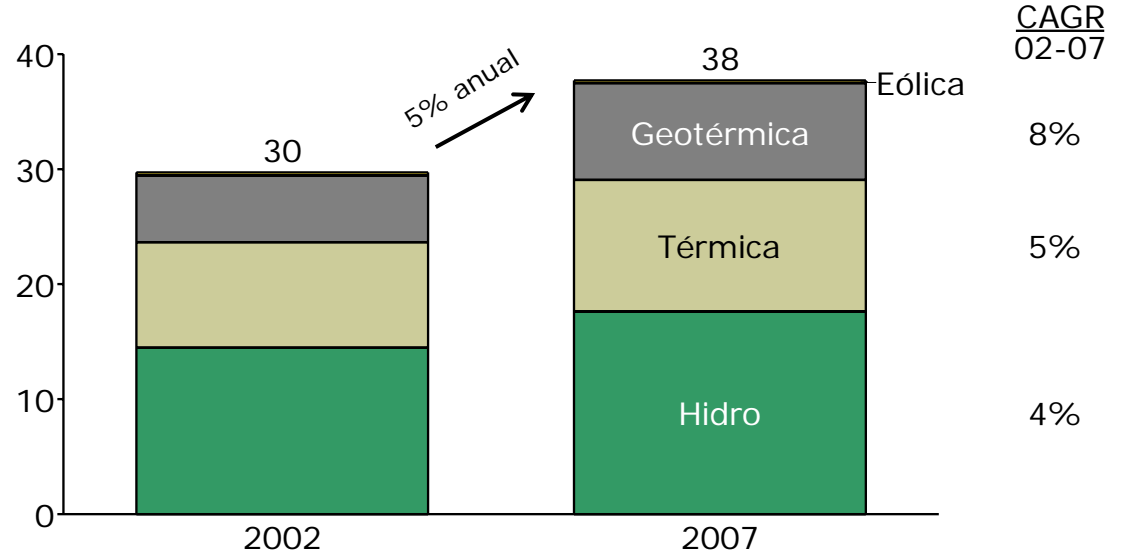
+

**Alto potencial en la región para renovables/eólica**

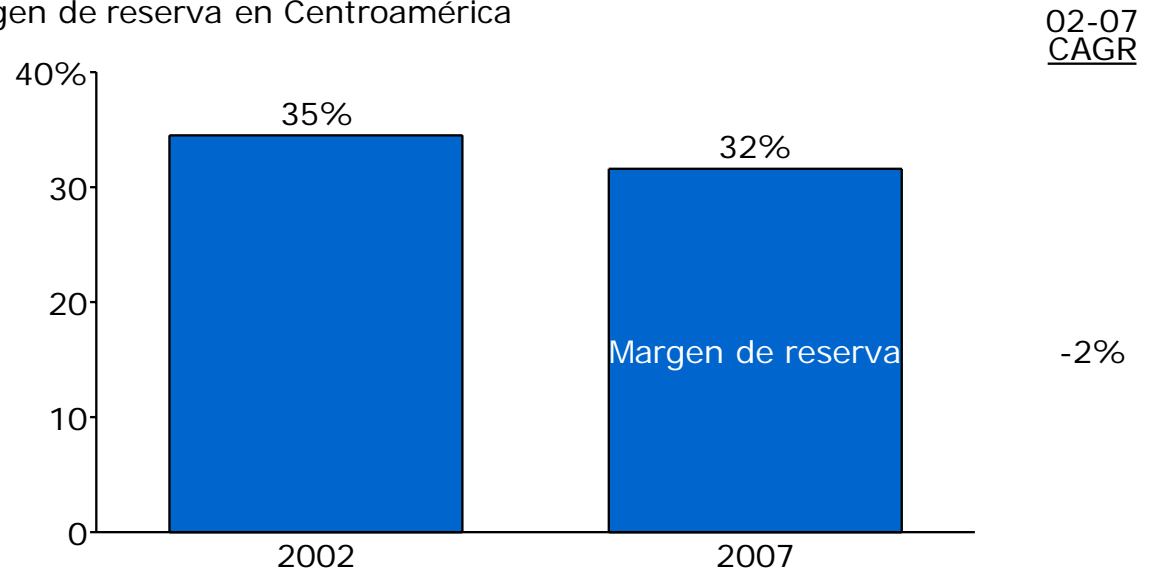
+

**Buen equipo de trabajo**

Demanda de energía Centroamérica (TWh)



Margen de reserva en Centroamérica



# Nuestra visión – ¿Cómo va?

Alto Crecimiento en demanda de energía

+

Falta de inversión en el sector

+

Energía Renovable: tecnologías atractivas

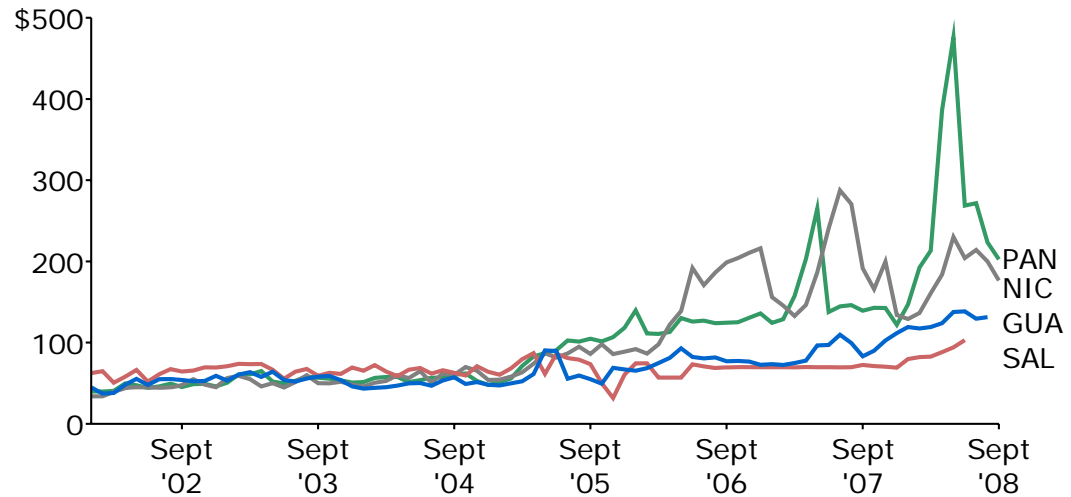
+

Alto potencial en la región para renovables/eólica

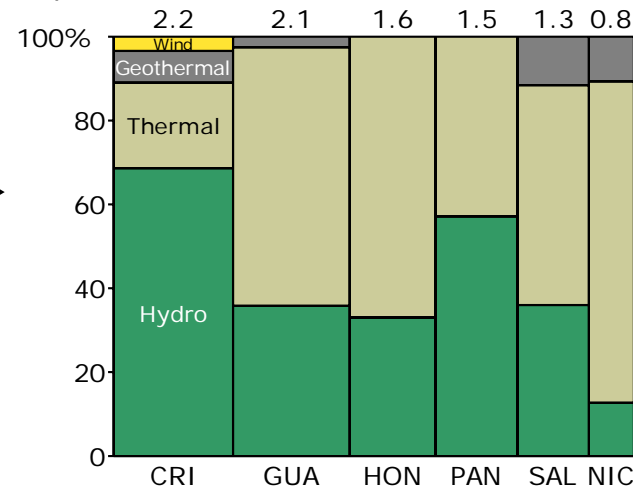
+

Buen equipo de trabajo

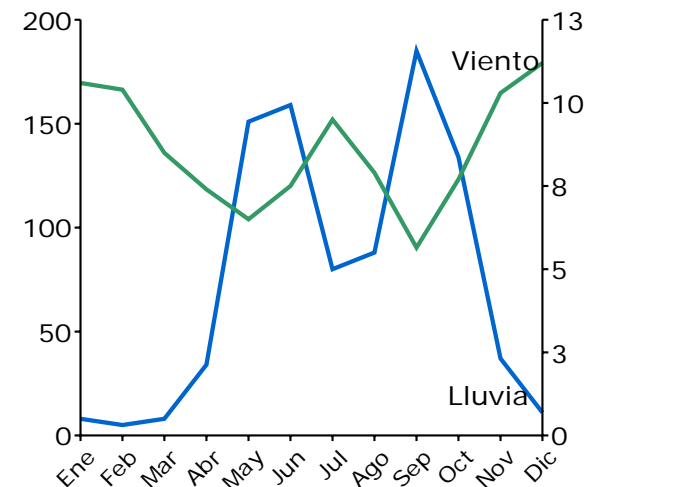
Precio de la energía eléctrica (US\$/MWh)



Capacidad Instalada 2007 (GW)



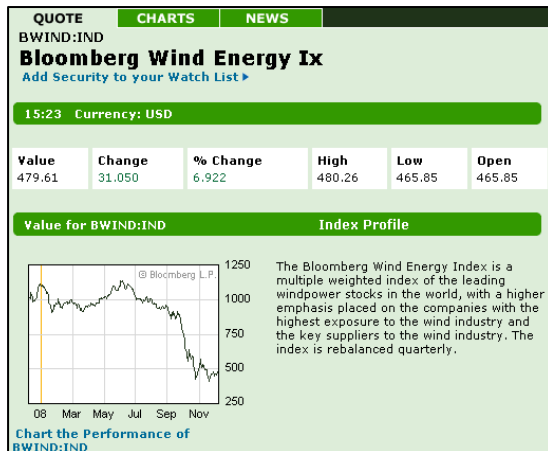
Ejemplo Honduras  
Precipitación (mm)



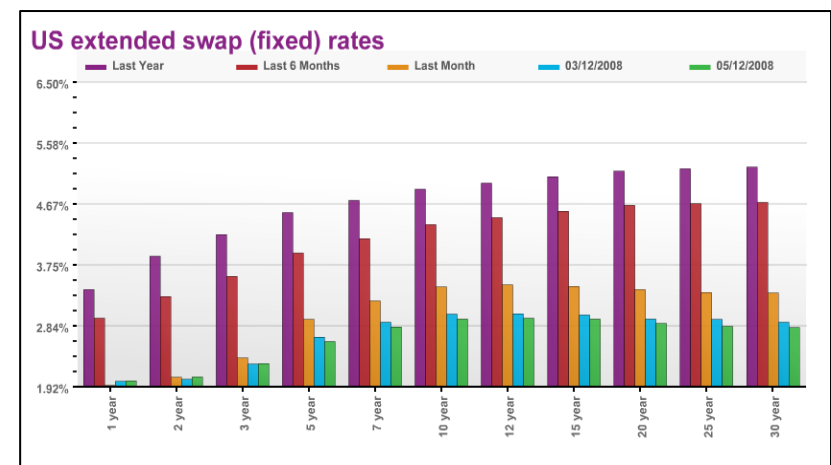
# Situación actual

Lo negativo	Lo positivo
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Poca liquidez en bancos comerciales</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tasas de interés han bajado</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mucha demanda de fondos de los bancos de desarrollo</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Facilita acceso a proveedores y contratistas</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Muchos inversionistas han perdido capital con la caída del mercado</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mejores precios de materiales de construcción</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Volatilidad en precios de combustibles</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Proyecto de ley de electricidad en Costa Rica</li> </ul>

¿Está el vaso medio vacío...



...o medio lleno?



Si tiene acceso a capital, el panorama no es tan malo

# Nuestro sueño para el sector eléctrico en C.A.

- Que cada país tenga un Plan de Expansión que toma en cuenta la diversificación de tecnologías
  - Visión de largo plazo
- Plan de EJECUCIÓN del Plan de Expansión
  - Licitaciones por tecnología...es la única manera de lograr el balance del sistema que se busca
- Plazo amplio para asegurar una licitación competitiva
  - Un par de meses para preparar una oferta no es suficiente
  - Incertidumbre complica el proceso de conseguir financiamiento y equipo
- Mejor definición de las oportunidades

**Hay muchos buenos proyectos en desarrollo en la región que están en *limbo*, sin saber como van a poder contratar su generación**

MESOAMERICA

*energy*



¡Gracias!

*Steve Ihnot*

*Gerente Financiero*

*sihnot@mesoamericaenergy.com*